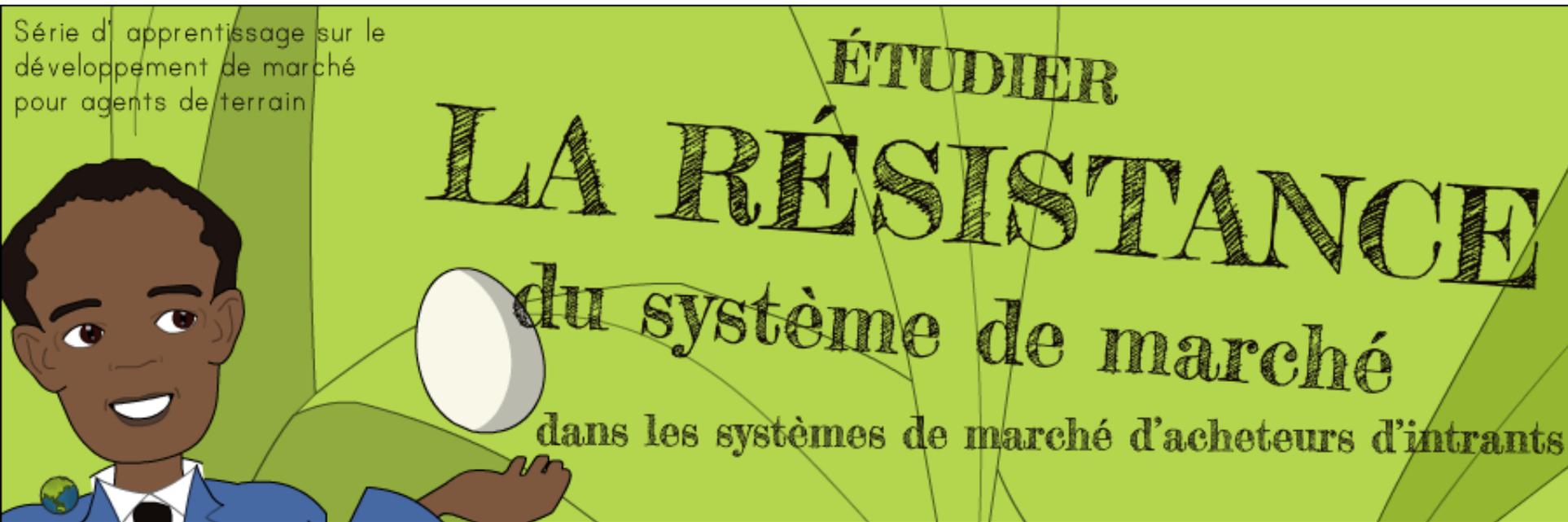


Vous trouverez la bande dessinée de la série d'apprentissage à : <https://www.microlinks.org/library/cartoon-learning-series>



**USAID**  
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Produit par EcoVentures International dans le cadre du projet de l'USAID sur La Multiplication des Opportunités Économiques (LEO)

**LEO**  
Leveraging Economic  
Opportunities



Comment peut-on  
aider à faciliter un  
système de marché  
qui soit plus résistant  
- capable de rebondir  
après une baisse ou  
une menace?

# Un marché résistant

... rebondit après une tension



... au lieu de ...

Voici une  
histoire...



L'histoire  
de deux  
projets

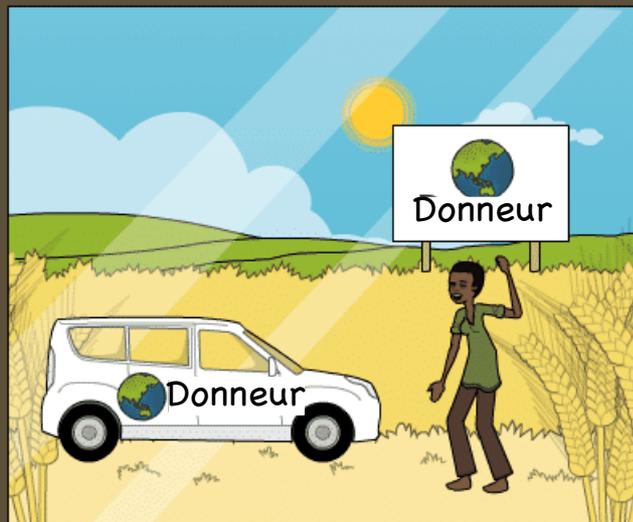


Je suis un petit producteur qui essaye de joindre les deux bouts.

Je travaille pour un projet financé par un bailleur de fonds.

Je suis un acheteur local qui achète des produits agricoles pour en faire la transformation dans mon usine.

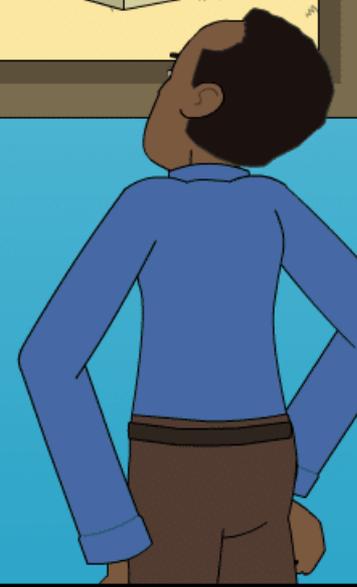
Une approche axée sur le projet?



Une approche axée sur le marché?



Si on adoptait des approches différentes pour renforcer le marché afin de bénéficier aux producteurs...



# Voyons Voir...

Quelle est la résistance du  
marché...

quand il y a un ralentissement et  
que le marché est stressé?

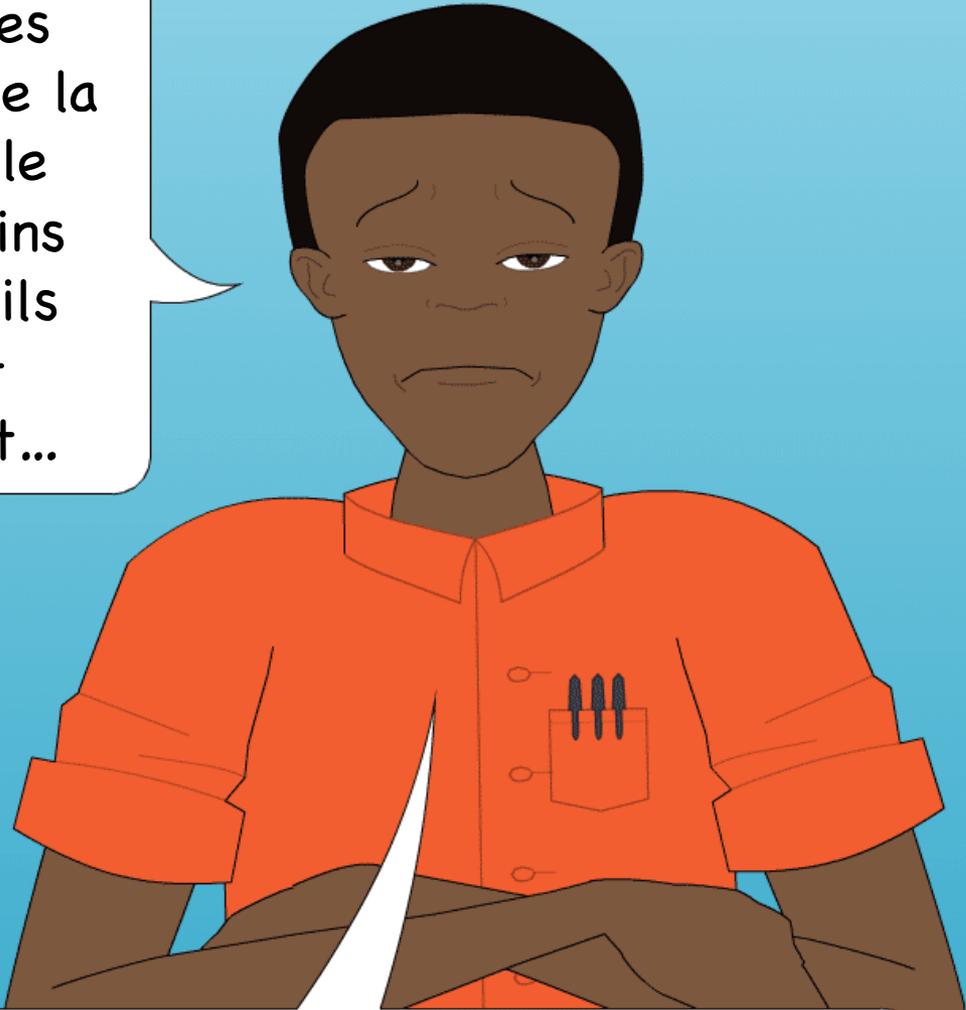


# Et si?



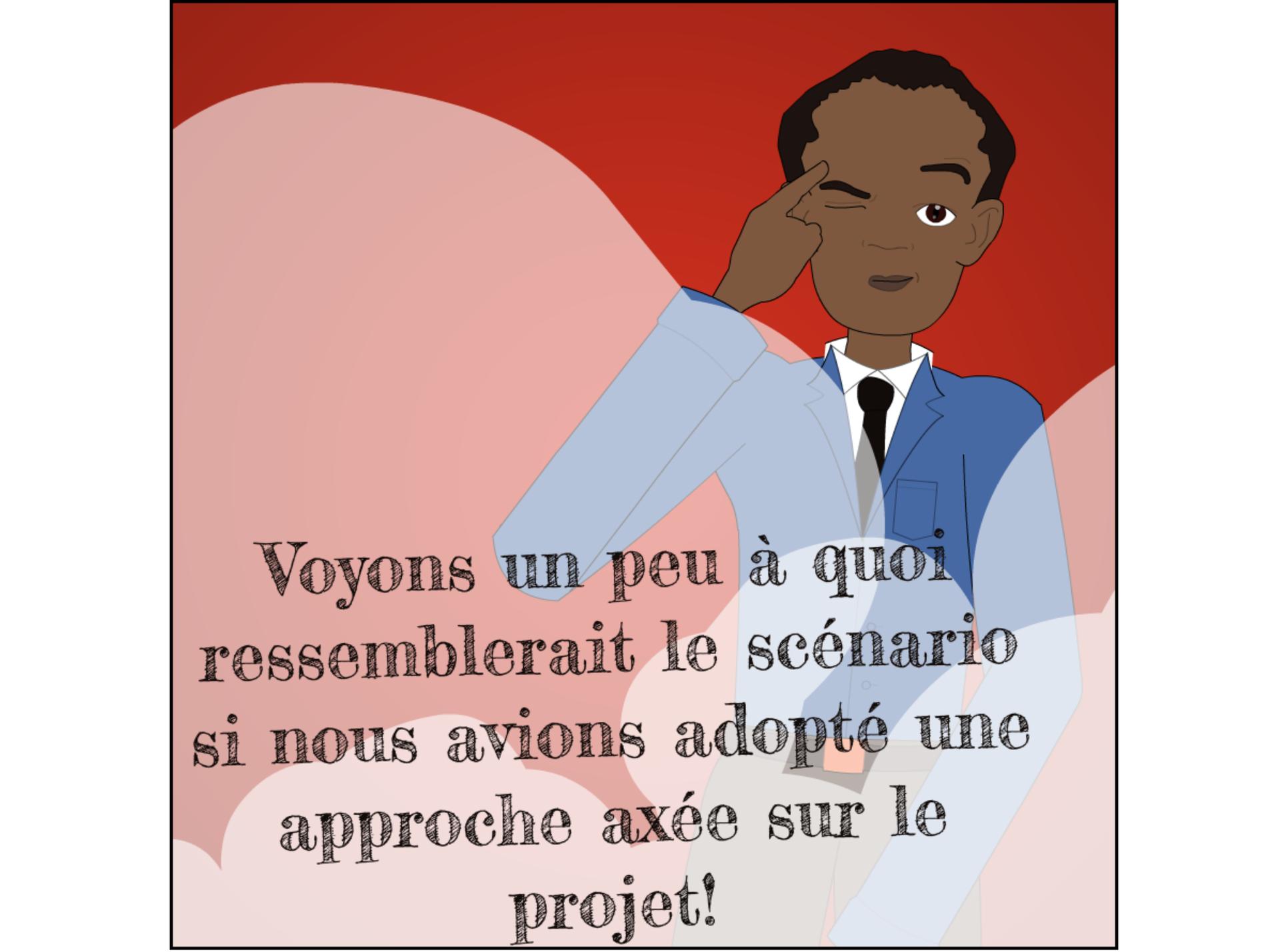
... il y avait  
soudainement une  
baisse du prix dans  
ce que le marché  
de destination  
peut payer?



A man with dark skin and short black hair is shown from the chest up. He has a sad or worried expression, with his eyebrows slanted upwards and his mouth slightly downturned. He is wearing a bright orange short-sleeved button-down shirt with a pocket on the left chest containing three pens. His arms are crossed in front of him. The background is a solid light blue color.

Oh non! Les  
acheteurs de la  
grande ville  
payent moins  
que ce qu'ils  
payaient  
auparavant...

...nous allons être obligés de payer les  
producteurs un petit moins que nous l'avons fait  
la dernière campagne vu que nous avons promis  
de continuer à faire fonctionner l'entreprise!

A cartoon illustration of a man with dark skin, wearing a blue suit jacket, white shirt, and black tie. He is shown from the waist up, with his right hand raised to his forehead in a thinking gesture, winking with his left eye. The background is a solid red color with a large, light pink, abstract shape behind him. Overlaid on the lower half of the image is text in a black, serif font.

Voyons un peu à quoi  
ressemblerait le scénario  
si nous avions adopté une  
approche axée sur le  
projet!



Une

approche

axée sur le

projet?



Menteurs, tricheurs  
#@!\$%...ils trouvent  
toujours des  
prétextes pour nous  
payer moins!

Nous ne cultiverons  
plus cette culture  
la prochaine saison!

Nous allons trouver  
un autre acheteur!



**GRRR**

Nous ne ferons  
également plus  
confiance en  
votre projet...

vous  
empochez  
probablement  
la différence!



La situation est tendue! Nous ne pouvons pas perdre nos producteurs nous devons atteindre les chiffres que nous avons ciblés!

Nous avons donc décidé que c'est le projet qui va payer la différence de prix aux agriculteurs!

A cartoon illustration of a Black man with short dark hair, wearing a blue suit jacket, a white shirt, and a black tie. He is standing with his right hand on his forehead, winking with his left eye, and looking thoughtfully towards the viewer. The background is a solid green color with a large, light green, abstract shape behind him.

Voyons un peu à quoi  
ressemblerait le scénario  
si nous avions adopté une  
approche axée sur le  
marché!

A cartoon illustration of a man in a blue suit standing on a path in a field. The text "Approche axée sur le marché?" is overlaid on the image.

Approche  
axée sur  
le marché?



C'est mauvais...  
Je dois donner  
la nouvelle à  
mes  
fournisseurs  
agricoles dès  
que possible.

Je travaille étroitement  
avec eux... nous avons un  
bon capital social... nous  
allons voir ce que nous  
pouvons faire.



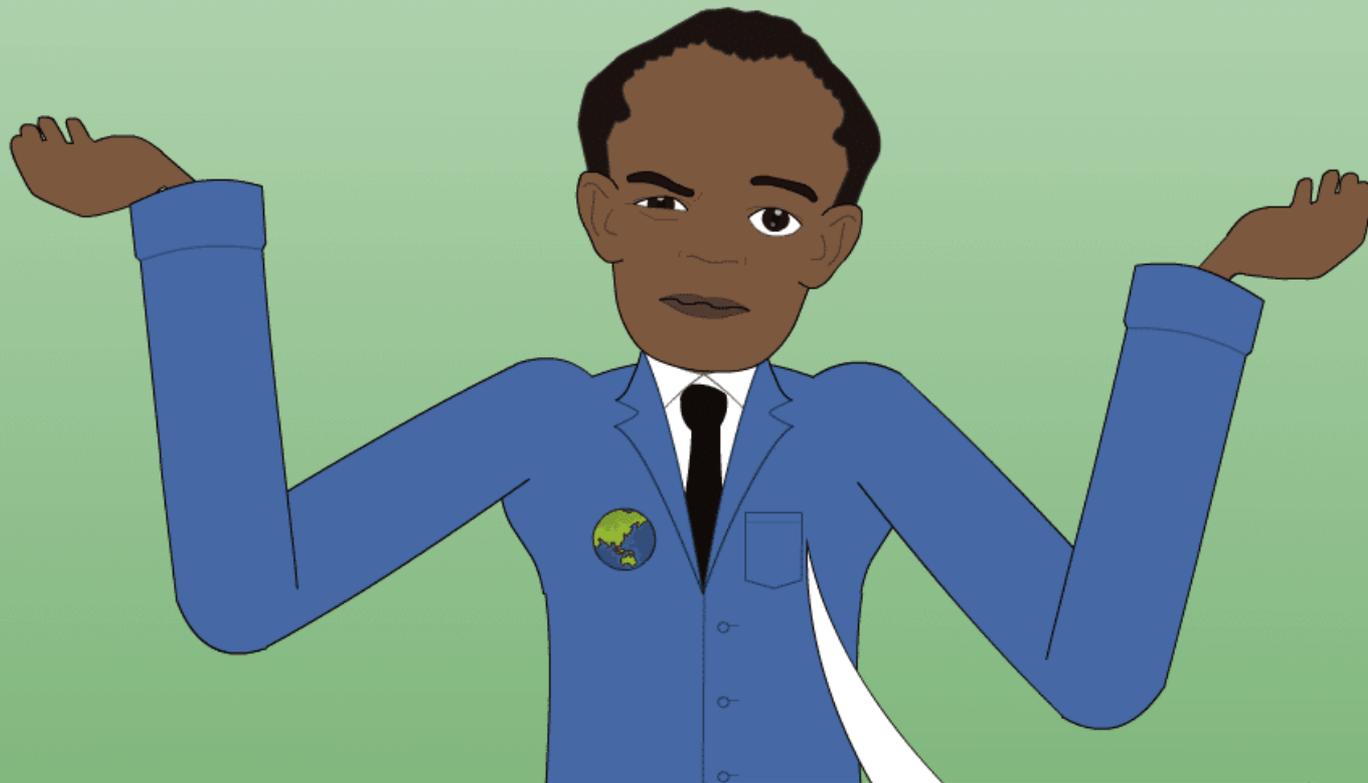
Oh non! ... Mais nous connaissons notre acheteur et nous avons confiance en ses représentants... il n'essaye pas de nous avoir...

Nous allons aller le voir pour planifier comment aller de l'avant.



Si les relations du marché deviennent vraiment tendues... notre projet peut faciliter une réunion entre l'acheteur et les producteurs.

Nous pouvons les aider à naviguer à travers les difficultés de façon juste et transparente pour gérer la baisse des prix.



De quelles façons  
pouvons-nous aider  
le système de  
marché pour faire  
face à toute tension  
future?

Nous pourrions donner une formation à la médiation à des personnes très respectées dans la région de sorte que tout conflit potentiel puisse être négocié/soumis à la médiation localement à l'avenir!



Pensez à votre projet....

Comment facilitez-vous le développement d'une économie de marché plus robuste?

